

Grupos de Competencia: Venta de Productos y Servicios

Requisitos para vender productos y servicios Compaq

Los Socios de Negocio Compaq que participan en el Grupo de Competencia de Venta de Productos y Servicios, tienen la posibilidad de vender productos y servicios de las diferentes unidades de Compaq.

Entre los productos y servicios que forman parte de este Grupo de Competencia figuran:

- > *Productos de Computación Personal*
Incluyen PCs comerciales y para el hogar, computadoras iPAQ, estaciones de trabajo, computadoras de red, portátiles, proyectores, computadoras de mano ("handhelds") iPAQ, opciones y sus servicios CarePAQ correspondientes.
- > *Servidores (basados en Intel)*
Incluyen servidores para pequeñas y medianas empresas, servidores corporativos y servidores empresariales, conjuntamente con sus opciones y servicios CarePAQ correspondientes.
- > *Servidores Alpha*
Incluyen servidores Alpha™ de rango intermedio (Series DS y ES) y servidores Alpha de alto nivel (Serie GS).
- > *Almacenamiento*
Incluyen unidades de cinta, RA4000, Soluciones de Respaldo Empresarial EBS, MA8000, ESA 12000 y solución SANworks™, conjuntamente con sus opciones y servicios CarePAQ correspondientes.



- > *Y más...*
Nuevos productos que Compaq introduzca al mercado o que no estén contemplados dentro de los grupos mencionados anteriormente, pero que se incluirán posteriormente.

Las empresas que deseen vender estos productos y servicios Compaq tendrán que llenar una serie de requisitos. Uno de los requerimientos principales es ser ya sea un *Afiliado Registrado* o un *Socio de Negocios Compaq*.

Para convertirse en un *Afiliado Registrado*, su empresa necesita inscribirse en el programa y tener un número de identificación fiscal (tributario). A medida que su relación de negocios con Compaq crece, usted tendrá la oportunidad de formar parte del equipo de Socios de Negocio Compaq.

Las tres categorías de Socios de Negocio Compaq son:

- > Socio Elite
- > Socio Premier
- > Socio Estratégico

Dentro de cada área de productos, existe una serie de cursos en los que el Socio deberá participar para alcanzar uno de los tres niveles de certificación: *Básico*, *Intermedio* y *Avanzado*. Una vez que el Socio ha alcanzado el nivel “Avanzado”, por ejemplo, tendrá la oportunidad de participar en programas, vender productos y disfrutar de ventajas para la categoría de Socio Estratégico.

Para participar en una categoría en particular, como por ejemplo la de Socio Estratégico, no es necesario asistir a los cursos de todas las áreas de productos. El Socio tiene la opción de especializarse (alcanzar el nivel “Avanzado) en una o varias áreas de productos y servicios.

	Categorías de Socios		
	Socio Estratégico	Socio Premier	Socio Elite
Productos de Computación Personal	A	I	B
Servidores (basados en Intel)	A	I	B
Servidores Alpha	A	I	B
Almacenamiento	A	I	B

Legenda: A = Avanzado; I = Intermedio; B = Básico

Además de los cursos de entrenamiento, el Socio deberá cumplir con ciertos Compromisos de Rendimiento para alcanzar las categorías de Socios mencionadas anteriormente. Para mayor información sobre los cursos de entrenamiento y compromisos de rendimiento requeridos, visite nuestro sitio Web: clac.compaq.com/businesspartners

Compaq facilita su capacitación

Compaq ofrece actualmente dos extraordinarios programas que contribuyen a cubrir los costos de los cursos de entrenamiento.

Uno de ellos es el programa de Fondos de Desarrollo, el cual ofrece fondos que deben invertirse en diversas actividades de desarrollo, basadas en un plan elaborado por el Socio y aprobado por Compaq. Como parte de esta iniciativa, Compaq paga la mayor parte del costo de la actividad de desarrollo, incluyendo cursos de entrenamiento.

Por otro lado, Compaq también ha diseñado una serie de cursos especiales que conforman el programa “Apruebe y Compaq Paga”. Este programa cubre el 100% del costo si el Socio aprueba estos cursos especiales.

Para mayor información sobre estos programas, visite nuestro sitio Web: clac.compaq.com/businesspartners



Sea parte del mejor equipo

Ahora usted puede aprovechar al máximo su relación de negocios con Compaq, gracias al Programa de Desarrollo para Socios de Negocio Compaq.

Ya sea usted un Socio Compaq existente, o una empresa que quiera formar parte de nuestro exitoso equipo, éste es el momento ideal para maximizar sus oportunidades de negocio.

¡No espere más! Para mayor información sobre el Programa de Desarrollo para Socios de Negocio Compaq, llame a su oficina local de Compaq o visite nuestro sitio Web:

clac.compaq.com/businesspartners

COMPAQ
Inspiration Technology

Centros de asistencia para Socios Compaq: Argentina – Buenos Aires: (5411) 4708-1111; Otras ciudades 0810-777-266727
• Brasil: 0-800-556406 • Centroamérica y El Caribe: 800-799-3477* • Colombia – Bogotá: (571) 606-9191; Otras ciudades 9-800-91-92-00 • Chile – Santiago: (02) 200-8555; Otras ciudades: 800-200-850 • Ecuador 999-119, código 877-219-8671
• México – México D.F.: (52) 5284-5015; Otras ciudades: 01-800-900-2222 • Perú: 0-800-50-555 • Puerto Rico: 1-800-799-3477
• Uruguay y Paraguay**: (5411) 4708-1111 • Venezuela: 0-800-COMPAQ1 (0-800-266-7271)
* Ver listado completo de teléfonos por país en nuestro sitio Web: clac.compaq.com/businesspartners.
** Teléfono del Centro de Asistencia Compaq en Argentina.

© Copyright 2001. Todos los derechos reservados. Compaq y el logotipo de Compaq son marcas registradas de Compaq Corp. Todos los demás nombres de empresas, servicios y productos pueden ser marcas de sus respectivos propietarios. Producido en los Estados Unidos. DC1-0701-015-3